****

У любого бизнеса есть проблемы. У каждой сферы бизнеса есть общие проблемы. И также есть проблемы, которые пока невозможно решить существующими возможностями, тем более для начинающего бизнеса это сложно. Мы нашли выход!!!

Мы организовали свой **СППК “Байский Стол”** ни только как перерабатывающий продукцию сельского хозяйства, в нашем случае мяса и меда, но и как организацию предоставляющую услуги по развитию компании и реализации продукции.

**Наши направления:**

***1.Производство.***

Это наша сильная сторона. Мы в сфере производства мясных полуфабрикатов и колбасных изделий более 8 лет. На сегодняшний день мы имеем большой ассортимент мясных полуфабрикатов и планируем запустить колбасное производство. В связи с увеличениемобъемов приглашаем в нашу команду:

* Производителей и переработчиков мяса
* Личные подсобные хозяйства
* Фермерские хозяйства

У нас уже имеются контракты по реализации продукции, но сообща мы бы могли предоставить более интересное предложение рынку и заключить выгодные, долгосрочные проекты. При этом у членов кооператива будут гарантии по реализации продукции и увеличению объема сырья. Услуги, оборудование и транспорт тоже предоставляется.

2.***Оказание услуг по ведению бухгалтерского и налогового учета на предприятии.***

Наши специалисты решат задачи бухгалтерского учета Вашей компании, окажут бесплатную консультацию с целью обеспечения более эффективной работы предприятия, сведут к минимуму налоговые платежи, оптимизируют налоговый учет. Всем своим клиентам мы гарантируем индивидуальный подход и полную конфиденциальность! Наша работа состоит: подготовка и оформление первичной документации, ввод данных в 1С, формирование кассовой книги,составление авансовых отчетов,ведение кадрового учета, расчет налогов и формирование платежных поручений.Наша компания подготавливает и заполняет налоговые декларации, вам остается только все подписать и забыть о том, что такое огромные очереди к концу квартала в налоговых органах.Составление и подача расчетов в ФСС и ПФР ,проведение сверок расчетов с контрагентами и поставщиками .

3.***Запуск и наладка производственного оборудования.***

После приобретения и запуска оборудования руководители многих предприятий приходят к выводу, что им не обойтись без грамотного технолога, обладающего необходимыми знаниями и опытом. Ведь купить оборудование – не проблема. Важно, чтобы техника, на которую были затрачены немалые финансовые средства, приносила результат, а для этого понадобится помощь профессионала. Наши технологи готовы помочь вам в этом. Неправильная эксплуатация оборудования ,а также нарушения в технологии изготовления, зачастую приводят к браку выработанной продукции, а могут и вовсе привести к поломке техники. Опытный технолог поможет избежать брака или устранить причину его возникновения, а также приобрести необходимые знания и навыки вашим сотрудникам. Помимо этого, технолог даст рекомендации по расширению ассортиментной линейки, подбору рецептур продукции, поможет подобрать дополнительное оборудование, а также решит вопросы организации производства и сертификации продукции.

4.***Наша компания приглашает Вас воспользоваться ещё и нашими транспортными услугами.***

Благодаря наличию собственной автомобильной базы, а также сотрудничеству с сетью региональных перевозчиков, мы можем предложить Вам транспортировку груза до 2 тонн, с соблюдением санитарных норм и температурных режимов. Мы гарантируем, что Вы будете приятно удивлены нашими ценами, а также качеством предоставляемых услуг. Также оказываем услуги ответхранения. Имеются площади с холодильным оборудованием.

5.***Маркетинг и продажи.***

В современном мире трудно представить даже компанию среднего размера без маркетингового отдела или хотя бы одного или двух специалистов в этой области. Реалии рынка не позволяют обойтись без комплексного подхода к процессу создания продукта или услуги и их дальнейшего распространения. В многообразии торговых марок и брендов очень сложно найти место для своего товара на полке в магазине. Без знаний и практических навыков в этой области будет очень трудно продолжать свою деятельность. В обязанности маркетологов, или менеджеров по маркетингу, входят следующие виды деятельности:

* Анализ рыночной ситуации и будущих тенденций.
* Анализ поведения потенциальных покупателей и потребителей.
* Определение целевого рынка.
* Выявление конкурентных преимуществ.
* Составление программ по внедрению преимуществ в деятельность компании.
* Разработка стратегии и тактики продвижения товара.
* Тактическое управление товарным рядом компании.
* Повышение лояльности клиентов.

Позвоните нам и узнайте как мы ещё можем быть полезны вам в вашем бизнесе. Надеемся на долгосрочное и взаимовыгодное сотрудничество.

**Всегда на связи, председатель**

**СППК «Байский стол», Гульнара Султанбаева**

**Тел. 8(917)488-27-08; bai-pf@mail.ru**